

DIGITAL MOTIONS

STAY RELEVANT



DIGITAL MOTIONS
STAY RELEVANT

Hallo! Wij zijn Digital Motions, experts in een snel veranderende digitale wereld.

Ons doel is om jou te helpen het beste uit je bedrijf te halen en relevant te blijven voor jouw klanten. Dat doen wij op een manier die bij jou past met een praktische aanpak en bijbehorende tools.

Wil je als bedrijf digitaal verbeteren, je laten inspireren en ben je niet bang voor een kritische noot op de huidige gang van zaken, dan ben je bij ons aan het juiste adres.

Team Digital Motions



DIGITAL MOTIONS
STAY RELEVANT

Digitale groeiscan

Groeien is wat je wil! Als mens en als bedrijf.

Digitalisering is daarbij niet meer weg te denken. Ieder management team heeft digitaal verbeteren als business vraagstuk op de agenda.

De praktijk blijkt weerbarstig. Daarom hebben wij de digitale groeiscan voor MKB bedrijven ontwikkeld.

Ben jij benieuwd naar de **digitale groeikansen** voor jouw bedrijf?

De digitale groeiscan is er voor ambitieuze MKB bedrijven

- ☑ Die willen groeien door digitalisering
- ☑ Weten ‘waarom’ ze willen digitaliseren
- ☑ Met ‘hoe’ en ‘wat’ hulp kunnen gebruiken
- ☑ ICT goed geregeld hebben



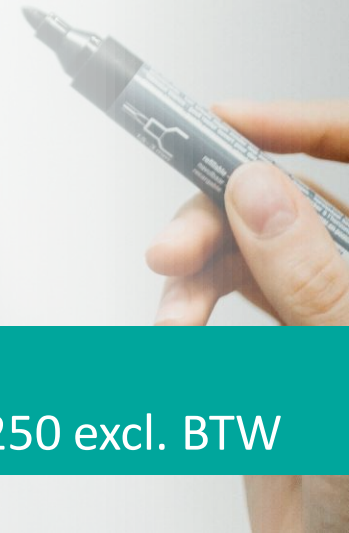
DIGITAL MOTIONS
STAY RELEVANT

DIGITAL MOTIONS
STAY RELEVANT

Hoe werkt de digitale groeiscan

Als jij voldoet aan de vereisten kunnen we starten met de digitale groeiscan.

1. We houden een intakegesprek om te begrijpen waarom jij wil digitaliseren
2. We zetten vragen uit voor een kwantitatieve analyse
3. We voeren gesprekken voor verdieping om jullie situatie echt te begrijpen
4. We presenteren de groeikansen aan de hand van het Digitaal Groei Model



Snel jouw digitale groeikansen in beeld?
Doe onze DIGITALE GROEISCAN!

Investering € 1.250 excl. BTW

DIGITAAL GROEI MODEL

BEDRIJFSNAAM

DIGITAL MOTIONS
STAY RELEVANT

>> Groei ambities

Wat is onze missie en wat zijn de lange termijn doelstellingen (10jr)?
Hoe vertalen die zich naar middellange termijn doelen (5jr)?

>> Digitale groeikansen

Wat zijn de belangrijkste aandachtgebieden om digitalisering
een bijdrage te laten leveren aan het behalen van de groeiambities?

>> Markt

Wat is onze doelgroep?
Welke kanalen zetten we in?
Hoe hebben we marketing georganiseerd?
Wie zijn de concurrenten?
Met welke partijen werken we samen?

>> Waardepropositie

Welke producten en services bieden wij onze klanten?
Hoe onderscheiden wij ons in de markt?
Welke problemen lossen wij voor onze klanten op?

>> Organisatie en cultuur

Hoe is de organisatie opgebouwd?
Op welke manier geven wij sturing?
Welke KPI's worden gebruikt?
Hoe digitaal vaardig zijn medewerkers?
Op welke manier groeien medewerkers?
Hoe betrekken en belonen wij medewerkers?

>> Operatie

Wat zijn de belangrijkste activiteiten?
Welke resources hebben we?
Welke repeterende handelingen vinden er plaats?
Met welke partners werken we samen?
Hoe hebben wij onze processen georganiseerd?
Welke KPI's hebben

>> Technologie en data

Welke technologieën zijn er in gebruik?
Hoe wordt er gebruik gemaakt van data?
Hoe hebben wij beveiliging georganiseerd?

>> Inkomsten

Welke inkomsten genereren wij?
Waar betalen onze klanten voor?
Hoe willen klanten ons betalen?

>> Kosten

Wat zijn de belangrijkste kosten inherent aan het business model?
Wat zijn de grootste kostenposten?
Welke activiteiten kosten het meest?

Wij werken samen met

dutchcenter4growth

Een samenwerking van ondernemers die bedrijven helpt groeien in een veranderende wereld. Verschillende expertises worden ingezet bij vraagstukken rondom duurzaamheid en digitalisering.

MKB West Brabant Vernieuwt

MKB West-Brabant Vernieuwt helpt ondernemers met projecten, tools en kennisevents. We geloven in samen stappen zetten naar een mooie, gezonde toekomst.

DIGITAL MOTIONS
STAY RELEVANT



DIGITAL MOTIONS
STAY RELEVANT

Mark van der Meijden
+31 6 51 98 40 26
mark@digitalmotions.nl



Ben jij op zoek naar digitale groeikansen voor jouw bedrijf?

DIGITALE GROEISCAN

Thijs de Swart
+31 6 52 06 28 33
thijs@digitalmotions.nl

